



## **Salgschef til ølbranchen søges**

Drikkeriget ApS søger en salgschef til On Trade-salg i hele Europa, fra vores kontor i Kastrup. En har en stærkt stigende vækstkurve over de sidste 10-11 år og en produktportefølje i konstant udvikling, medfører at vi har behov for en ny salgschef. Har du erfaring med salg, gerne On Trade salg af øl? Har du viden om og interesse for specialøl? Har du lyst til at sælge? Så har vi måske et job til dig!

### **Om Drikkeriget:**

Drikkeriget står for ølimport og distribution af nogle af verdens bedste bryggerier, til specialbutikker og barer i Europa og Rusland. Vi importerer hovedsagligt øl fra mindre bryggerier i USA. Du kan se vores nuværende portefølje på [www.drikkeriget.dk](http://www.drikkeriget.dk).

Vi har 100% fokus på kvalitet over kvantitet, og har med den simple vision fået en stærk placering på nicheøl-markedet i hele Europa.

Drikkeriget startede i 2008. Vi har lager og kontor i Kastrup.

Du vil blive en del af et lille team med en stor viden omkring specialøl. Der arbejdes ud fra en meget flad struktur, hvor vi forventer, at du kan tage ansvar og arbejde selvstændigt, og der er dermed også mulighed for at strukturere din egen arbejdsdag og præge din arbejdsplads.

### **Om jobbet:**

Du får ansvaret for drive salget af nogle af verden bedste øl fra vores kontor i Kastrup. Jobbet består af en blanding opsøgende salg til nye kunder, samt opfølgende salg til eksisterende kunder. Det forventes, at du er en selvstændig, ambitiøs og ansvarsbevidst person, der kan lede, udvikle og realisere Drikkerigets salgsmål under ledelse og assistance fra Drikkerigets 2 ejere. Der er en stor frihed under ansvar i jobbet. Du vil gennemgå oplæring, men det forventes, at du har erfaring med regnskabsprogrammer som E-conomic og regneark som Excel. Derudover forventer vi, at du har lyst til at følge udviklingen i ølmarkedet!

### **Din profil:**

Du kommer måske fra et lignende salgsjob, hvor du har erfaring med salg af øl til On Trade kunder.

Som person er du udadvendt, robust, ambitiøs og har en vindermentalitet.

Du skal behersker engelsk i skrift og tale.

Du har en god struktur i dit arbejde.

Du trives i en selvstændig rolle med stor frihed under ansvar.

Du kan lide at have travlt.

Du elsker at sælge. Du skal have lyst til at opsøge nye kunder både ved personlig henvendelse og pr telefon/email, og du skal have lyst til at rådgive eksisterende kunder,

Du forstår tonen i branchen, og lader dig ikke slå ud af udfordringer, modstand og kritik.

Det forventes, at du har erfaring med regnskabsprogrammer som E-conomic og regneark som Excel.

### **Ansøgning:**

Send din ansøgning til: [info@drikkeriget.dk](mailto:info@drikkeriget.dk)

Evt spørgsmål sendes også til: [info@drikkeriget.dk](mailto:info@drikkeriget.dk)